

# Nathalie FONTAINE

Fondateur de l'Indépendantaire, Dentoscope et Dental Tribune France  
Editeur de « Le Développement du cabinet dentaire », « L'organisation du cabinet dentaire »  
A formé plus de 500 chirurgiens dentistes en communication et organisation

propose 2 jours de séminaire sur le thème

*Praticiens*

**AUGMENTEZ LE CHIFFRE D'AFFAIRES**

***DE VOTRE ACTIVITE EN CENTRE DENTAIRE***

***Augmentez l'acceptation de vos devis***

***Améliorez votre organisation***

7 et 21 mars 2016

9h00 – 18h00

Paris

Frais de participation Praticiens 1 900 euros, Assistante 900 euros

---

## Bulletin d'inscription

à retourner avec le règlement

CREER Sàrl, Rue du Mouniquet 33420 GENISSAC

Renseignements : 06 32 62 33 17

Nom du participant ..... Centre .....

Adresse de facturation .....

Sera accompagné de .....

L'adresse et le conducteur du séminaire vous seront envoyés dès réception du bulletin d'inscription.

# PROGRAMME

- L'évolution du comportement du patient.
- Le patient devient consommateur – client.
- L'évolution des relations avec les mutuelles.
- Doubler son chiffre d'affaires sans travailler deux fois plus.
- La présentation du plan de traitement.
- La négociation des devis.
- Que répondre à un patient qui dit « c'est trop cher ».
- Augmenter l'acceptation des plans de traitements et devis.
- Améliorer la gestion de l'agenda.
- Gérer les retards et les annulations.
- Améliorer la productivité horaire.
- Travailler à 4 mains.
- Retrouver la sérénité de soigner.
- Impliquer les assistantes.
- Gérer le stress.
- Retrouver le plaisir d'aller travailler.
- Augmenter la qualité de mon travail en bouche

## **3 BONNES RAISONS D'ASSISTER A CE SEMINAIRE**

**Rentabiliser vos 2 journées :** Les conseils et techniques que vous allez acquérir lors de ces 2 journées vous rapporteront bien plus que la fermeture de votre fauteuil.

**Profitez de l'expérience des autres :** Vous n'êtes pas seuls à vivre les mêmes problèmes, pourtant, certains s'en sortent mieux que d'autres, sans être différents de vous.

**Des solutions directement applicables :** Pas de belles théories, mais des techniques, protocoles et méthodes que vous pouvez mettre en place sans investissement dès votre retour au cabinet.